



1 полугодие 2026 года

Финансовые результаты по МСФО

Ограничение ответственности

Настоящая презентация подготовлена ПАО Группа Астра исключительно в информационных целях. Представленная информация не является офертой, индивидуальной инвестиционной рекомендацией, предложением купить или продать ценные бумаги, заключить сделку или иным образом участвовать в инвестиционной деятельности.

Информация может меняться без уведомления, не является исчерпывающей и не подлежала независимой проверке. Презентация может содержать прогнозные заявления, которые сопряжены с рисками и неопределённостями. Фактические результаты могут существенно отличаться от ожиданий.

Передача, распространение или публикация презентации не влечёт возникновения каких-либо обязательств для ПАО Группа Астра или её аффилированных лиц. Компания и её представители не несут ответственности за убытки, возникшие в результате использования информации, содержащейся в презентации.

Лицо, получившее настоящий документ, самым фактом получения настоящего документа безусловно соглашается следовать всем указанным выше условиям.



Во 2 квартале рост ключевых показателей ускорился



ОТГРУЗКИ⁽¹⁾

5,4 млрд
рублей

+42% г/г

ВЫРУЧКА

5,1 млрд
рублей

+47% г/г

ВЫРУЧКА ОТ СОПРОВОЖДЕНИЯ
ПРОДУКТОВ

1,3 млрд
рублей

+55% г/г

ПРОДУКТЫ ЭКОСИСТЕМЫ

1,3 млрд
рублей

+77% г/г

СКОРР. EBITDA⁽²⁾

2,3 млрд
рублей

+204% г/г

ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

3,4 млрд
рублей

+10% г/г

Источники: МСФО отчетность

Примечания: (1) Отгрузки — управленческий показатель, базирующийся на показателе выручки РСБУ Группы на третьи стороны. Отгрузки признаются в момент подписания акта приемки с покупателем. При расчете показателя не учитываются премии за достижение определенного объема продаж. Отгрузки «Группы Астра» не включают НДС. (2) Скорр. EBITDA — EBITDA, скорректированная на расходы по мотивационной программе с расчетами акциями.

Ключевые результаты за 1 полугодие 2026 года



ОТГРУЗКИ⁽¹⁾

7,3 млрд
рублей

+27% г/г

ВЫРУЧКА

7,8 млрд
рублей

+17% г/г

ВЫРУЧКА ОТ СОПРОВОЖДЕНИЯ
ПРОДУКТОВ

2,5 млрд
рублей

+25% г/г

СКОРР. EBITDA⁽²⁾

1,8 млрд
рублей

+40% г/г

КАПИТАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ

1,7 млрд
рублей

-1% г/г

ЧИСТЫЙ ДОЛГ/LTM СКОРР. EBITDA

0,38x

Низкая долговая нагрузка

Источники: МСФО отчетность Группы и управленческий учет

Примечания: (1) Отгрузки — управленческий показатель, базирующийся на показателе выручки РСБУ Группы на третьи стороны. Отгрузки признаются в момент подписания акта приемки с покупателем. При расчете показателя не учитываются премии за достижение определенного объема продаж. Отгрузки «Группы Астра» не включают НДС. (2) Скорр. EBITDA — EBITDA, скорректированная на расходы по мотивационной программе с расчетами акциями.

Укрепляем технологическое лидерство и выходим на новые рынки



Новые рынки

Юго-Восточная Азия

Проект национальной IT-платформы в Мьянме и первые поставки Astra Linux Mobile для госведомств Лаоса совместно с Yadro

Развитие ИИ-направления

«Астра ИИ [Код]»

Представили первый продукт экосистемы для разработки ПО в закрытом контуре КИИ. Также запущена платформа «Боцман AI» для моделей ИИ.



Лидер российского рынка инфраструктурного ПО

По данным Strategy Partners, компания сохраняет сильные позиции в ключевых сегментах инфраструктурного ПО

~74%

российские
ОС

~20%

рынок
инфраструктурного
ПО

4 680+

Ready for Astra

общее число совместимых решений в партнерской экосистеме «Группы Астра»

Важные корпоративные события



Дивиденды

**982 млн руб. /
4,68 руб. на акцию**

Выплачены по итогам 2025 года в соответствии с действующей дивидендной политикой



ЦФА

>500 млн руб.

Было привлечено в рамках выпуска ЦФА, которые дополняют банковское финансирование и повышают гибкость в управлении ликвидностью



Buyback

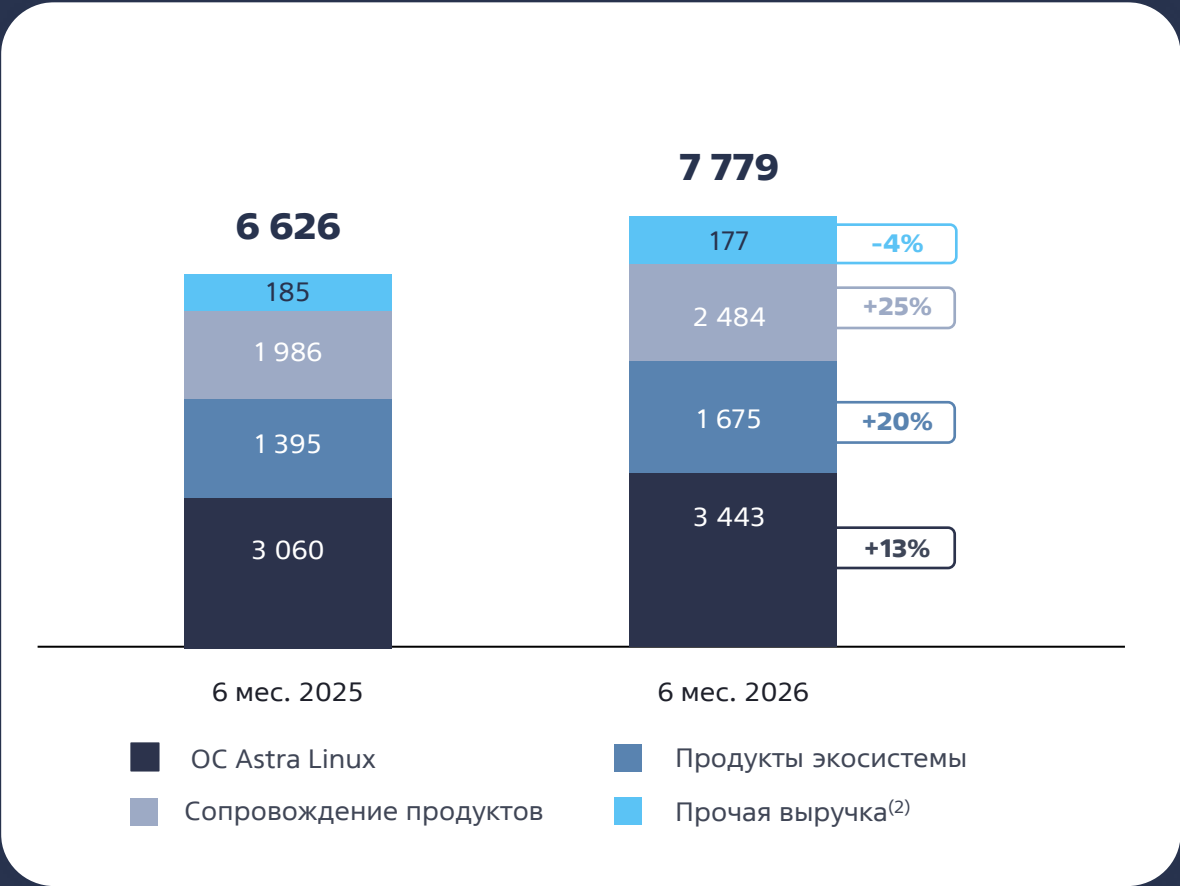
>2,4 млн акций

Выкуплено на 26 августа из утвержденного лимита в 4 млн акций (~2% капитала). Пакет предназначен для финансирования LTI-программ и потенциальных M&A-сделок

Бизнес характеризуется высокой сезонностью выручки и отгрузок



Выручка⁽¹⁾
млн руб.



Сезонность выручки
млрд руб.

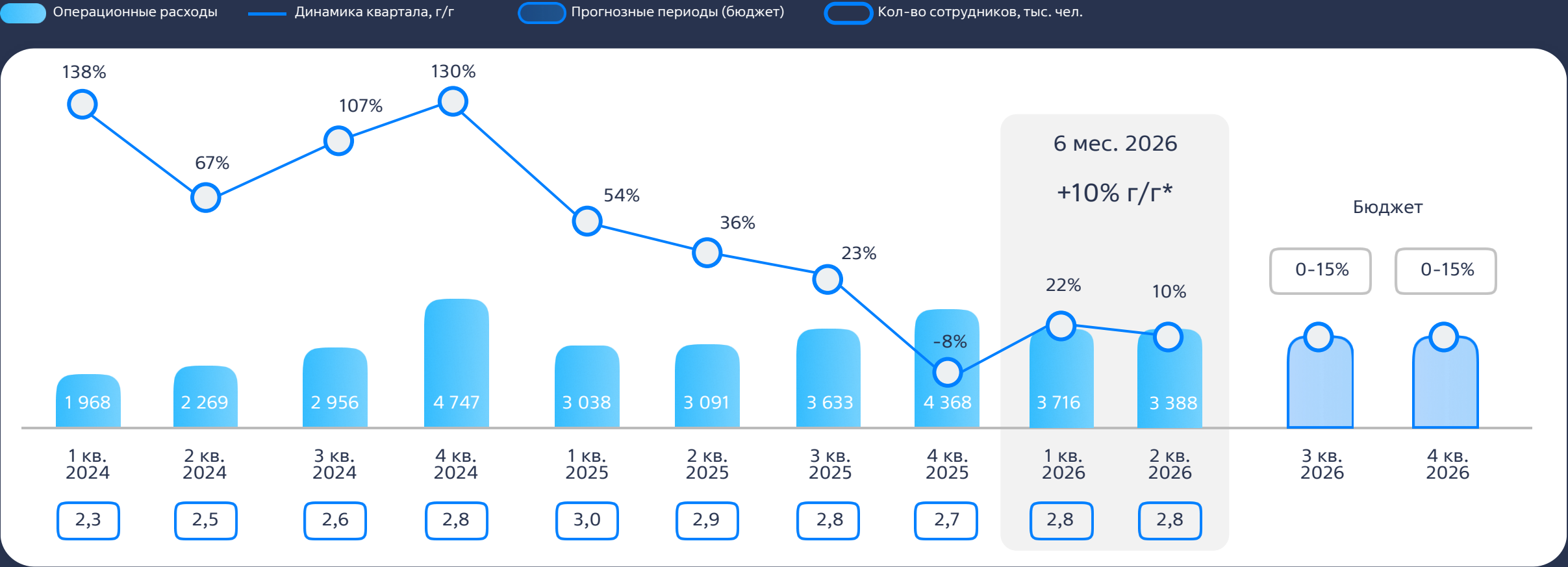


Источники: МСФО отчетность Группы
Примечания: (1) Показатель рассчитан как сумма округленных значений отдельных статей выручки. (2) Прочая выручка включает в себя выручку от образовательной деятельности, выручку от услуг по хостингу и прочую выручку по МСФО

Контролируем рост затрат и численности персонала в рамках бюджетных показателей



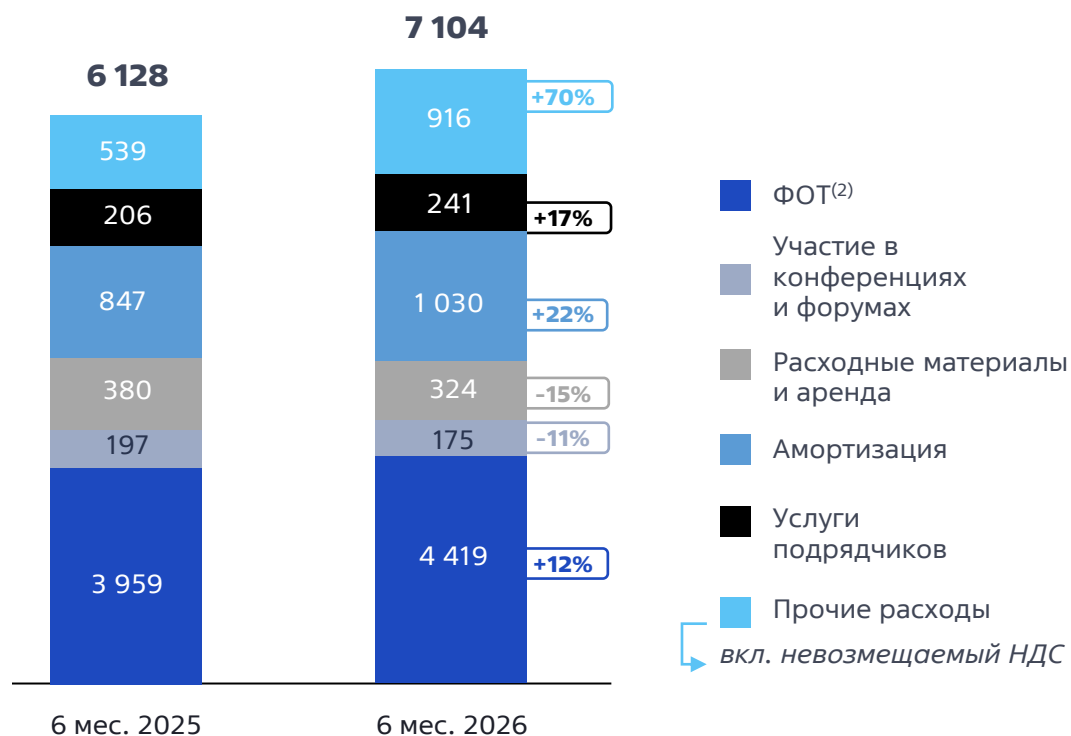
Квартальная динамика операционных расходов
млн руб.



Источники: МСФО отчетность Группы и управленческий учет
Примечание: На динамику расходов в 1 полугодии 2026 года оказал существенное влияние эффект повышения страховых взносов, который наиболее полно проявился именно в этом периоде. *Динамика операционных расходов за 6 мес. 2026 года без учета невозмещаемого НДС и амортизации

Рост операционных расходов обусловлен ФОТ, амортизацией и невозмещаемым НДС

Динамика и структура операционных расходов⁽¹⁾
млн руб.



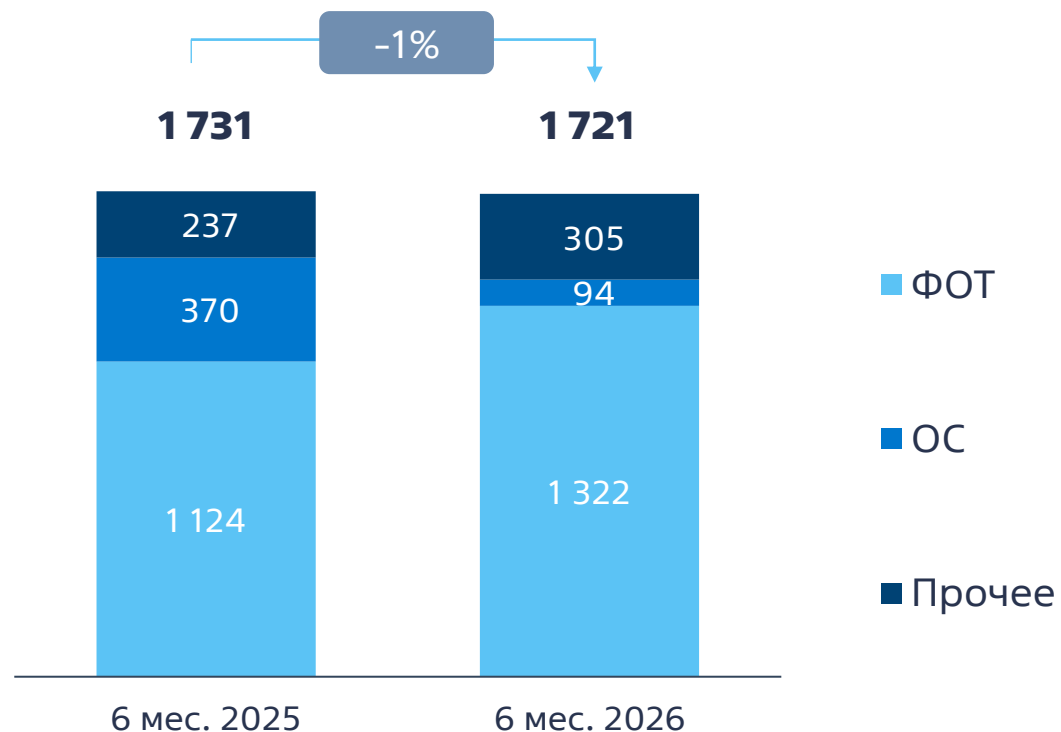
Структура ФОТ
%



Примечание: (1) Расходы Группы включают в себя себестоимость, расходы на R&D, общехозяйственные, маркетинговые, коммерческие и прочие операционные расходы. Сумма отдельных показателей может не совпадать с итоговым значением в связи с округлением; (2) ФОТ включает в себя расходы по заработной плате и расходы по мотивационной программе; (3) ДВиС – департамент внедрения и сопровождения, (3) согласно отчетности МСФО за 6 месяцев 2026 года

Инвестиции в разработку остаются ключевым приоритетом Группы

Капитализированные затраты
млн руб.



28 релизов

«Боцман AI», RuBackup, ALD Pro, Tantor и другие
продуктовые обновления

На 75% снижены затраты на ОС

Снижение обусловлено сокращением объема
закупок оборудования

77% капитализированных затрат

Приходится на ФОТ ИТ-специалистов, занятых
новой продуктовой разработкой

Новые М&А сделки Группы



ЭВМ «СУБД Персей»



«Тантор Лабс» приобрела исключительные права на СУБД «Персей»; к команде присоединились **50** разработчиков. Технология будет интегрирована с СУБД Tantor.

Почему идем в сделку:

- Использование наработок Персей в собственном продукте Tantor
- Получение доступа к клиентской базе с возможностью продажи в него других продуктов экосистемы

ООО «АИБ»



В мае 2026 года **Группа приобрела 26% долю** в ООО «АИБ» в размере номинальной стоимости вклада в уставный капитал 3 513 руб. с дополнительным вкладом в имущество ООО «АИБ» в размере 100 млн рублей. Одновременно Группа заключила опционы колл и путна покупку 25% доли в ООО «АИБ» со сроком исполнения до июня 2027 года.

Почему идем в сделку:

- Усиление компетенций в области искусственного интеллекта
- Развитие экосистемы Tantor и ИИ-направления
- Расширение возможностей комплексных продаж экосистемы Группы

АО «Аксиом»



В феврале 2026 **была приобретена 20% доля** в АО Аксиом за вознаграждение в размере 205 млн рублей.

Почему идем в сделку:

- Усиление продуктовой экосистемы «Группы Астра»
- Развитие безопасного российского Java-стека
- Расширение возможностей импортозамещения и совместной разработки ПО



Что значит безопасное ИИ-решение для корпоративного и государственного сегментов?

Закрытый контур



Обработка данных внутри инфраструктуры клиента без выхода в интернет

Проверенные технологии



Использование доверенных инфраструктурных компонентов

Локализация и безопасность



Соответствие требованиям к защите персональных и корпоративных данных

Сертификация ФСТЭК



Сертификация ключевых компонентов СЗИ



Экосистема безопасных ИИ-решений

Преимущества

1

Безопасная генерация
и разработка
кода во всей
инфраструктуре

2

Работа
без зависимости
от внешних
сервисов

3

Заметное
ускорение
внутренней
разработки



модель: AstraHigh
директория: ~
разрешения: По умолчанию

» Что ты умеешь?

• Привет! Я AstraCode – терминальный ассистент для работы с кодом. Вот что я умею:

Работа с кодом

- Читаю, ищу, редактирую и создаю файлы в проекте
- Анализирую кодовую базу, ищу баги, предлагаю улучшения
- Работаю с git – история, blame, диффы

Команды и сборка

- Запускаю любые терминальные команды: тесты, сборку, линтеры, скрипты
- Помогаю с установкой зависимостей и настройкой окружения

Планирование и делегирование

- Разбиваю сложные задачи на шаги и отслеживаю прогресс
- Запускаю параллельные под-агенты для больших задач

Почему это нужно внедрить

>60%

Разработчиков УЖЕ используют ИИ,
но с риском для бизнеса

~30%

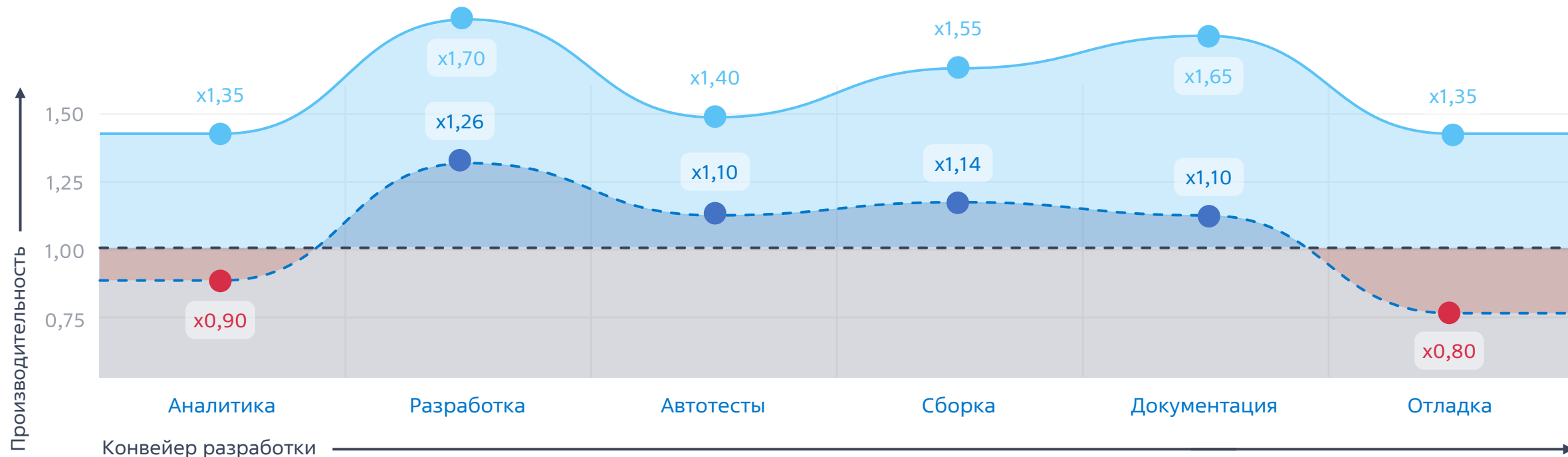
Доля рутинных задач –
цель для ИИ-практик

35-45%

ИИ-ускорение на шаблонах,
тестах, конфигурации

АСТРА ИИ [ТРАЕКТОРИЯ]

Повышение производительности
разработки ПО с применением
технологий ИИ



— Разработка с АСТРА ИИ [ТРАЕКТОРИЯ]

Повышение общей
производительности на **50%**

--- Разработка с точечным внедрением ИИ

Повышение общей
производительности на **5%**

---- Стандартная разработка

Без внедрения ИИ

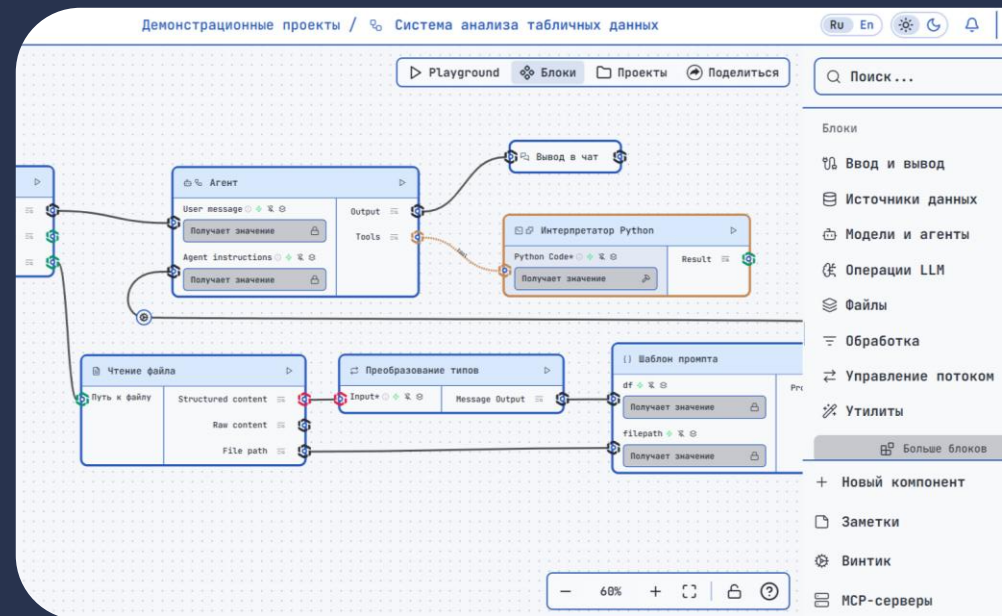
Модули платформы

Модуль ML Ops

Создание и внедрение ML-алгоритмов: от подготовки данных до обучения и развёртывания моделей

Модуль LLM Ops

Автоматизируйте процессы, создавайте ассистенты с умным поиском, агенты для рутины, интегрируйте инструменты ML



Почему это нужно внедрить

Снижайте

Скорость внедрения ИИ-решений

Стандартизируйте

Работу в едином инструменте для построения ИИ-среды

Реализуйте

Самые сложные задачи

Профильный фреймворк для разработки ИИ-решений

Преимущества

1

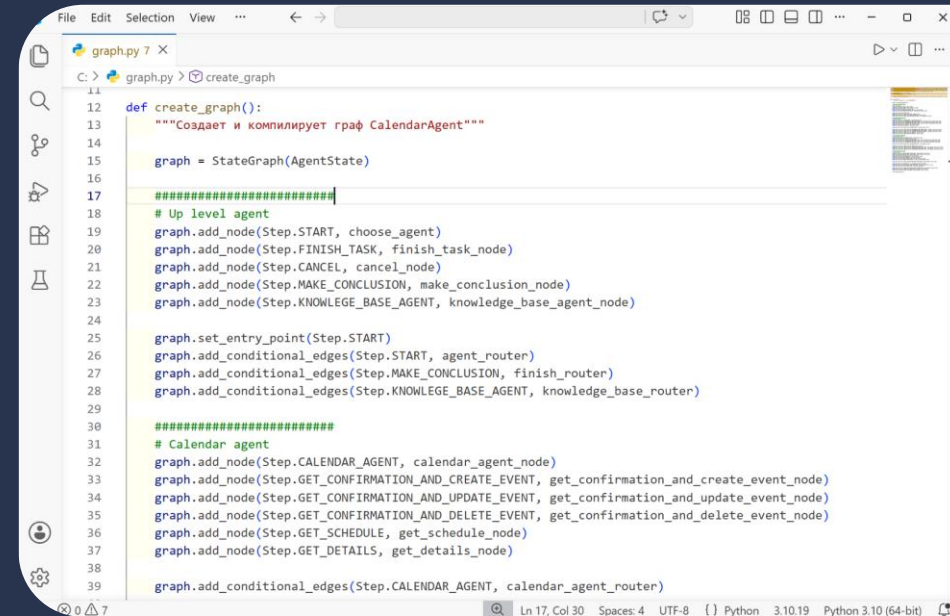
Основа
для собственной
разработки ИИ-агентов
и пайплайнов

2

Простое
масштабирование
и параллельное
выполнение

3

Отечественная
библиотека
для ускорения
внедрения



```
graph.py 7 X
C:\> graph.py > create_graph
11
12 def create_graph():
13     """Создает и компилирует граф CalendarAgent"""
14
15     graph = StateGraph(AgentState)
16
17     #####
18     # Up level agent
19     graph.add_node(Step.START, choose_agent)
20     graph.add_node(Step.FINISH_TASK, finish_task_node)
21     graph.add_node(Step.CANCEL, cancel_node)
22     graph.add_node(Step.MAKE_CONCLUSION, make_conclusion_node)
23     graph.add_node(Step.KNOWLEDGE_BASE_AGENT, knowledge_base_agent_node)
24
25     graph.set_entry_point(Step.START)
26     graph.add_conditional_edges(Step.START, agent_router)
27     graph.add_conditional_edges(Step.MAKE_CONCLUSION, finish_router)
28     graph.add_conditional_edges(Step.KNOWLEDGE_BASE_AGENT, knowledge_base_router)
29
30     #####
31     # Calendar agent
32     graph.add_node(Step.CALENDAR_AGENT, calendar_agent_node)
33     graph.add_node(Step.GET_CONFIRMATION_AND_CREATE_EVENT, get_confirmation_and_create_event_node)
34     graph.add_node(Step.GET_CONFIRMATION_AND_UPDATE_EVENT, get_confirmation_and_update_event_node)
35     graph.add_node(Step.GET_CONFIRMATION_AND_DELETE_EVENT, get_confirmation_and_delete_event_node)
36     graph.add_node(Step.GET_SCHEDULE, get_schedule_node)
37     graph.add_node(Step.GET_DETAILS, get_details_node)
38
39     graph.add_conditional_edges(Step.CALENDAR_AGENT, calendar_agent_router)
```

Почему это нужно внедрить

Нужны независимые
инструменты для разработки

Командам с сильными
ML/LLM-инженерами

Зарубежные фреймворки
устарели, не успев родиться

И не отвечают молниеносному
развитию индустрии

«АГЕНТ ИКС» дает
полную свободу действий

Для создания сложных агентных
систем, оставаясь безопасным

Преимущества

- 1**
Решение рутинных задач с помощью ИИ-агентов
- 2**
Помощь сотрудникам в чат-интерфейсе
- 3**
Единое корпоративное ИИ-пространство

Цифровой офис

Привет, Валерия! С чего начнем?

Выберите, с чего начать, или опишите задачу своими словами

Создание документа

Создайте выжимку из документа, видео или аудио по шаблону

Семантический поиск

Найдите нужные фрагменты с цитатами и ссылками на источники

Презентация

Сгенерируйте презентацию на основе выбранных документов

Извлечение данных

Структурируйте данные из документов в таблицу или JSON

+ Введите запрос

Источники

Бизнес-задачи ИИ-агентов

Финансист 1С

BI-аналитик

HR-менеджер

Техническая поддержка

Аналитик закупок и снабжения

Менеджер проектов

Планировщик ТОиР

Секретарь

Контакты

Владислав Аншаков

Директор по связям с инвесторами

ir@astralinux.ru

Подписывайтесь на наши обновления:



Пульс



Телеграм

